

Santiago, 12 ENE 2018  
16  
Res. Exenta N°

**VISTOS:** Lo dispuesto en el Decreto con Fuerza de Ley N° 1 de 2000, del Ministerio Secretaría General de la Presidencia, que fija el texto refundido, coordinado y sistematizado de la Ley N° 18.575, Orgánica Constitucional de Bases Generales de la Administración del Estado; la Ley N° 19.886, de Bases sobre Contratos Administrativos de Suministro y Prestaciones de Servicios; el Reglamento de la Ley N° 19.886 de Bases sobre Contratos Administrativos de Suministro y Prestación de Servicios, aprobado por el Decreto Supremo N° 250, del Ministerio de Hacienda, de 2004, y sus modificaciones; la Ley N° 21.053 sobre Presupuesto del Sector Público año 2018; la Ley N° 20.848, que establece marco para la inversión extranjera directa en Chile y crea la institucionalidad respectiva ; el Decreto con Fuerza de Ley N° 1 de 2015, del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo, que fija planta de personal y fecha de iniciación de actividades de la Agencia de Promoción de la Inversión Extranjera; el Decreto con Fuerza de Ley N° 82, de 17 de junio de 2016, que nombra a Carlos Álvarez Voullième como Director Nacional de la Agencia de Promoción de la Inversión Extranjera; la Resolución N° 1.600, de 2008, de la Contraloría General de la República, que fija normas sobre exención del trámite de toma de razón; la Resolución Exenta N° 184, de 2008, Aprueba Manual para la Gestión de Compras y Contrataciones Públicas, la Resolución N° 889, de 2014, Modifica e Introduce Mejoras al Proceso de Compras y Contrataciones, todas de la Vicepresidencia Ejecutiva del Comité de Inversiones Extranjeras, y antecedentes que se acompañan.

**CONSIDERANDO:**

Que La Agencia de Promoción de la Inversión Extranjera, también InvestChile, es un servicio público cuya finalidad es la promoción y atracción de inversión extranjera directa a Chile y el mejoramiento del clima de inversión en el país, ofreciendo servicios de atención y provisión de información a potenciales inversionistas, así como servicios de facilitación y acompañamiento en la materialización de sus proyectos de inversión, y de post-inversión (aftercare) una vez instalados en el país.

Que en el contexto del desarrollo de planes y alternativas para la explotación del Litio, el Estado de Chile ha impulsado una estrategia nacional de promoción y atracción de inversiones internacionales con este material, donde se ha identificado la necesidad de contar con asesoría técnica especializada que permita concretar acuerdos de inversiones de capital en Chile y/o compra de litio, a través de la gestión activa de un acercamiento con las principales empresas demandantes de este mineral..

Que, la asesoría requerida se enfoca en el contacto y acercamiento con la empresa Tesla Inc. (NASDAQ: TSLA), un actor altamente relevante en la industria del almacenamiento eléctrico, el que debe realizarse a más tardar la primera quincena de enero. La empresa Tesla Motors, cuyo auto eléctrico Model S Sedan es actualmente líder del mercado, ha inaugurado recientemente la denominada "gigafactory", planta construida en el Nevada EE.UU. con una capacidad de 35 GWh, para producir en forma masiva y a bajo costo (al 2025 llegar a los USD 100 KWh) baterías de ión-litio para vehículos 100% eléctricos, anuncio que por cierto ha revolucionado la industria del mercado del litio. La planta en régimen podría requerir entre 25.000-28.000 tons/año de hidróxido de litio para producir cerca de 450.000 a 500.000 unidades de EV.

Que, Pacífica Global, LLC es una sociedad constituida en Delaware que opera en San Francisco, California, y que fue fundada en octubre de 2017 con la idea de suplir un vacío en el mercado. La evolución del gobierno corporativo en los Estados Unidos ha llevado a la creación de nuevas firmas especializadas que puedan asesorar a directorios, directores y ejecutivos principales sobre cómo lidiar con estos cambios. Pero en la actualidad todas estas firmas están enfocadas solo en los Estados Unidos, con alguna presencia internacional en Asia y Europa. Pacífica Global es la primera firma creada en los Estados Unidos que se especializa en temas de gobierno corporativo, anti-corrupción y derechos de accionistas con un enfoque en América Latina.

Que el representante de Pacífica Global, señor Evan Epstein puede concertar una reunión en la ciudad de San Francisco, California, con representantes



clave de Tesla Inc., a realizarse el día 13 de enero de 2018, en la que también participará el Vicepresidente Ejecutivo de CORFO.

Que no existe otro proveedor en el mercado que pueda concertar esta reunión en la fecha señalada.

Que, en concordancia a lo antes expuesto, se cumple la condición del artículo 10 N° 4 del Reglamento de Compras Públicas, en relación al artículo 8° letra d) de la señalada Ley, que autoriza a efectuar un trato directo cuando exista solo un proveedor del bien o servicio.

Que este servicio dispone en el presupuesto asignado para el año 2018 de los fondos necesarios para financiar el pago del servicio requerido.

**RESUELVO:**

**PRIMERO: Autorízase** la contratación en forma directa con la PACIFICA GLOBAL LLC., domiciliada en 535 Burnet Ave, Apt 4, San Francisco, CA 94131, Estados Unidos de América, representada por don Evan Epstein, para que provea los servicios señalados en la parte considerativa de la presente resolución, por el monto máximo de USD 10.500, más impuestos correspondientes.

**SEGUNDO: Déjese constancia**, que se firmará un contrato con el proveedor señalado, en el que se especificarán los términos del servicio dentro del precio señalado en resuelto anterior.

**TERCERO:** Impútese el gasto que representa la presente resolución al subtítulo 22, ítem 11, asignación 999 del Centro de Costo Estrategia y Gestión Corporativa del presupuesto vigente del año 2018 de la Agencia de Promoción de la Inversión Extranjera

Mercado Público.

Anótese, comuníquese y publíquese en el Portal



**CARLOS ÁLVAREZ VOULLÈME**  
Director

**Agencia de Promoción de la Inversión Extranjera**





Sra. Tania Sutin  
Jefa División de Estrategia y Gestión Corporativa  
InvestChile – Agencia de Promoción de la Inversión Extranjera

Martes 9 de enero, 2018

Ref.: Contrato de Prestación de Servicios Especializados

Estimada Tania,

Por este medio adjunto los antecedentes solicitados para celebrar el contrato de prestación de servicios especializados entre InvestChile y Pacifica Global, LLC.

Para efectos de apoyar a CORFO en concretar uno o más acuerdos de inversión en Chile, he realizado gestiones para incentivar a la empresa Tesla Inc. (NASDAQ: TSLA) a celebrar uno o más acuerdos de compra de litio y/o otras inversiones de capital en Chile.

Mis servicios profesionales han consistido en asesorar a CORFO en temas de estrategias de inversión y de gobierno corporativo en relación al tema del litio en Chile. Estas discusiones han incluido reuniones y contactos con inversionistas y profesionales en Silicon Valley, culminando en un acercamiento con miembros del directorio de Tesla, incluyendo a Elon Musk, CEO de Tesla. A pedido de este último, me han solicitado una reunión en el HQ de Tesla para discutir la propuesta de CORFO. A esta reunión he citado a los representantes de CORFO, a realizarse el sábado 13 de enero en la ciudad de San Francisco, California (USA).

Por el trabajado ya realizado, mis honorarios profesionales tienen un precio acordado de US\$10,000, más gastos. Este pago debe hacerse a nombre de Pacifica Global, LLC. Los datos de la cuenta están adjuntos por separado.

Por otro lado, y de acuerdo a lo conversado con CORFO, mi asesoría seguirá en curso después de la reunión y si se llegase a concretar algún tipo de acuerdo o inversión por parte de Tesla en Chile a través de la CORFO, un pago por "premio" o "success fee" será determinado de mutuo acuerdo con CORFO.

Quedo atento a cualquier pregunta o comentario.

Cordialmente,

Evan M. Epstein  
Founder & Managing Partner  
Pacifica Global Corporate Governance  
[www.pacificaglobal.com](http://www.pacificaglobal.com)



Sra. Tania Sutin  
Jefa División de Estrategia y Gestión Corporativa  
InvestChile – Agencia de Promoción de la Inversión Extranjera

Martes 9 de enero, 2018

Ref.: Misión y Enfoque de Pacifica Global, LLC.

Estimada Tania,

Este memorándum tiene por objeto explicar la misión y el trabajo de Pacifica Global Corporate Governance (“Pacifica Global, LLC”).

Pacifica Global, LLC es una sociedad constituida en Delaware que opera en San Francisco, California, y que fue fundada en octubre de 2017 con la idea de suplir un vacío en el mercado. La evolución del gobierno corporativo en los Estados Unidos ha llevado a la creación de nuevas firmas especializadas que puedan asesorar a directorios, directores y ejecutivos principales sobre cómo lidiar con estos cambios. Pero en la actualidad todas estas firmas están enfocadas solo en los Estados Unidos, con alguna presencia internacional en Asia y Europa. Pacifica Global es la primera firma creada en los Estados Unidos que se especializa en temas de gobierno corporativo, anti-corrupción y derechos de accionistas con un enfoque en América Latina.

La firma está conformada por un equipo de expertos que entienden las distinciones particulares entre los mercados latinoamericanos y globales, con la misión de apoyar a las empresas latinoamericanas a competir internacionalmente con las mejores soluciones y estándares de gobierno corporativo y *compliance*. La ubicación de la firma es clave para entregar la mejor asesoría internacional posible a nuestros clientes, además de conexiones relevantes, redes internacionales y programas educacionales que puedan generar valor al largo plazo. Más aún, no hay mejor lugar que Silicon Valley para entender la próxima ola de tendencias corporativas y de innovación, colocando a la firma en una posición única y privilegiada.

Pacifica Global fue formada especialmente para apoyar a la siguiente categoría de clientes de América Latina:

- 1) Empresas que transan valores en su mercado local y en los Estados Unidos: Estas empresas son, casi por definición, las más sofisticadas de la región. Hay aproximadamente 190 empresas de América Latina que transan ADRs en los Estados Unidos, entre las que se cuentan las empresas más importantes de Brasil, México, Argentina, Chile, Colombia y Perú. En estos casos, es imprescindible que los miembros del directorio y sus ejecutivos principales adopten los mejores estándares de gobierno corporativo. De hecho, al acogerse a la normativa norteamericana se obligan a sujetarse a dichos estándares, siempre pensando en los requerimientos y necesidades de sus industrias respectivas a nivel comparado.
- 2) Empresas “Multilatinas”: Estas son empresas latinoamericanas cuyos clientes, ingresos y operaciones están en su país de origen además de uno o más países extranjeros, generalmente otros

© 2018 Pacifica Global, LLC

países en América Latina. Si bien estas empresas no transan valores en los Estados Unidos, al operar internacionalmente sus directores y ejecutivos principales también deben estar informados y en la búsqueda de los mejores estándares de gobierno corporativo, para seguir mejorando, creciendo y expandiendo sus operaciones internacionales.

3) Empresas que operan localmente, pero con un controlador sofisticado: En estos casos, las empresas a veces no están obligadas a aplicar estándares internacionales y/o prácticas más sofisticadas, más allá de lo exigido por su normativa local. Sin embargo, un líder empresarial siempre debe buscar implementar las prácticas que generen un mayor valor a su empresa, y desarrollar una cultura corporativa de primer nivel para competir con sus pares y sobresalir en su mercado respectivo. En esta categoría también se incluyen empresas estatales, que tienen sus propias dinámicas particulares debido a sus misiones de interés público.

En todas estas categorías hay temas transversales que todo director y ejecutivo principal debe manejar (independiente del país de origen) incluyendo temas de estrategia, gestión de riesgos, manejo de crisis, desarrollo de talento interno, políticas de compensación ejecutiva, relación con inversionistas, evaluación y composición del directorio, ciberseguridad, cultura y reputación corporativa, sustentabilidad, responsabilidad social corporativa, cambio climático y métricas de diversidad.

Pacifica Global fue justamente creada para apoyar a los líderes corporativos de América Latina para pensar, (re)plantear y resolver sus desafíos de gobierno corporativo, desde los más básicos hasta los más complejos.

Quedo atento a cualquier pregunta o comentario.

Cordialmente,



Evan M. Epstein  
Founder & Managing Partner  
Pacifica Global Corporate Governance  
[www.pacificaglobal.com](http://www.pacificaglobal.com)